



BG

КАМИОНИ

Брой 1 • февруари • 2019

МЕСЕЧНО ИЗДАНИЕ ЗА СПЕЦИАЛИЗИРАНИ АВТОМОБИЛИ

Цена 5,95 лв.

Daimler:
Инвестираме
в автономните камиони



Идва новият Ford Ranger



Дакар 2019: Опять КамАЗ!



Тест
Електрическият
Mercedes-Benz eCitaro



ISSN 1100-1111
9 771311 831003

ВИНАГИ ПОДХОДЯЩОТО МАСЛО ЗА ВАШИЯ КАМИОН



НЕЛАС
Автомобили

www.nelasbg.com

wolf[®]
THE VITAL LUBRICANT

БУЛАВТО АД - официален вносител на товарни автомобили Ford Trucks



Ford Trucks
Да споделим товара!



TRUCKS



УСПЕШНИ РЕШЕНИЯ В ТРАНСПОРТА

гр. София - бул. Околовръстен път №757 (зад Люлин 2) - 0886 930 093
гр. Варна - бул. Владислав Варненчик №262 - 0886 220 626
гр. Пловдив - бул. Васил Априлов №166 - 0882 090 910
гр. Бургас - ул. Одрин №124 - 0888 526 234
гр. Стара Загора - бул. Новозагорско шосе №59030 - 0887 588 550
гр. Русе - ул. Русофили №2 - 0886 801 962

www.fordtrucks.bg

sales@fordtrucks.bg



Лъчезар АПОСТОЛОВ

Предизвикателствата на 2019 г.

В началото на новата 2019 г. представителите и вносителите на основните марки товарни автомобили в България отчетоха, че са изпратили една добра година. Нещо повече – броят на регистрираните през 2018 г. над 3400 нови камиона у нас е рекорден – със сигурност откакто има официална статистика. И това се случи въпреки притесненията, обхващали транспортния бранш – породени от хроничната липса на професионални шофьори и от мерките, предвидени в скандалния Пакет мобилност 1.

За решаването на първия проблем, поне за сега, не може да се отчете, че се прави нещо от отговорните институции. Що се отнася до Пакет мобилност, не може да се отрече, че когато ножът опря до кокала на транспортния бранш, институции, депутати и евродепутати се раздвижиха и разтичаха да защитят интересите на българските превозвачи. Браншът също се консолидира. В резултат на всичко това се случи нещо невиджано досега – стотици български превозвачи, подкрепени от техни колеги от Румъния, огласиха площад Шуман в Брюксел и развяха българските знамена под прозорците на европейските институции. Може би техният

глас в защита на българския транспортен бизнес и на работата на десетки хиляди шофьори все пак бе чул и придвижването на Пакет мобилност забуксува.

Ясно е, че не е постигнато много. Както се изразяват хора от бранша – битката е спечелена, но войната продължава. И дано не само превозвачите, но и останалите участниците в процеса осъзнават колко важна е тази война. Не само за превозвачите, но и за държавата и за нейната икономика. Защото приемането на Пакет мобилност в сегашния му вид означава: фалит на малките транспортни фирми; излизане на големите превозвачи от България; изтичане на малкото останали водачи на Запад; по-малко сделки за купуване на камиони; по-малък оборот на горива, части, масла, гуми, консумативи за товарни автомобили; драстично намаляване на данъците, плащани тук... Списъкът е дълъг, но затова пък – мрачен.

Така че повече от ясно е и не е необходимо да си голям специалист по икономика, за да прозреш, че за транспортния бранш се очертава като предизвикателна, динамична и непредсказуема 2019 г., която започна повече от бурно. 🇵🇵

УНИТРЕЙЛЪР ЕООД

8010 Бургас, Северна Промислена Зона,
бул. „Проф. Яким Якимов“ 3
GPS координати 42.527452, 27.441175
тел.: 056 87 70 40, мейл: office@unitrailer.bg



Нова епоха при KÖGEL ...

KÖGEL

- ✓ Улеснено укрепване на товара при затворен брезент, дори и в комбинация с опционално оборудване – алуминиеви капаци
- ✓ Увеличен полезен товар, благодарение на оптимизираното собствено тегло



Генерацията NOVUM

ОТКРИЙТЕ ГОРИВНАТА ЕФЕКТИВНОСТ



24 ЛИТРА

100 КМ*

*Резултат от тест по маршрут от 807 км, товар 18,4 т и среден разход на гориво от 23,99 л/100 км

Volvo FH определя стандартите на индустрията още от самото начало, а сега неговата горивна ефективност достигна до още по-атрактивни нива.

Последните тестове* с новия двигател Евро 6, версия D, доказват, че успяхме да намалим разхода на гориво до 24 л / 100 км, без компромис с производителността, комфорта при шофиране и безопасността.

За подробна информация относно проведения тест се свържете с Вашия търговски представител за съответната област:

София-град, Перник, Кюстендил, Монтана и Видин	тел: 0887 288 754
София-град, София-област, Ловеч, Плевен, Габрово и Враца	тел: 0885 005 750
Пловдив, Благоевград, Смолян и Хасково	тел: 0884 560 685
Пловдив, Благоевград, Стара Загора, Кърджали и Пазарджик	тел: 0887 890 848
Варна, Шумен, Търговище, Разград, Русе и Велико Търново	тел: 0886 799 967
Бургас, Добрич, Силистра, Ямбол и Сливен	тел: 0887 473 417

Volvo Trucks. Driving Progress





Съдържание



16



20



40



46



49



71



74

Ново в BG

Новият комплекс на НИТИ	16
СТЕ trailers България – нова фирма със сериозни амбиции	18
ТУРБОМОТОРС ООД – втори живот за турбокомпресора	20

Състезание

Започна записването за Scania Driver Competitions	22
---	----

Премиера

Daimler инвестира 500 млн. евро в автономни камиони.	24
Volvo Trucks с нови решения за по-нисък разход на гориво	28

Пазар

Рекордните 3401 нови камиона са регистрирани през 2018 г.	32
--	----

Анкета

Вносителите на камиони – накъде след рекордната 2018 г.?	34
--	----

Интервю

Ангел Траков: Протестът в Брюксел стана възможен заради обединението в бранша	40
--	----

ВАНОВЕ

Новият Ford Ranger идва по-мошен, по-икономичен и по-интелигентен	42
София Франс Ауто достави първите нови линейки Peugeot	44
Нови Renault Master за превоз на трудноподвижни хора	45

Изложения

CES 2019 – глобалната сцена за иновации.	46
---	----

Анализ

Газовите камиони идват – на две скорости и на различни нива	49
---	----

А, Б, В...

Разходът на гориво вече се определя по WLTP	54
---	----

Консултация

Какво се промени в ЗДвП	57
-------------------------------	----

Спорт

Dakar 2019 – по-силен от италианско кафе	64
--	----

АВТОБУСИ

Първи тестове на електрическия Mercedes-Benz eCitaro.	68
Двайсетте електрически автобуса Yutong E 12LF тръгнаха в София	71
297 нови автобуса са регистрирани у нас през 2018 г.	72

Втора употреба

Scania R410 и R450 са търсени за международен транспорт	74
---	----

- **COMMERCIAL VEHICLES**
- **TRANSPORT**
- **LOGISTICS & MORE**

**PRINT
DIGITAL
FACE-TO-FACE**



- kamioni.bg
- vanove.bg
- bageri.bg
- borsa.kamioni.bg
- logistika.bg
- conference.logistika.bg
- sklad.logistika.bg
- whoiswho.logistika.bg

Какво се случва с Пакет мобилност



След заседание в Транспортната комисия на европарламента на 21 януари координаторите по Пакет мобилност 1 не са постигнали съгласие как да се излезе от патовата ситуация с пакета от регламенти. Все пак на 22 януари координаторите по скандалния проект от отделните парламентарни групи са решили да го внесат за разглеждане от председателски съвет, като следващият такъв е на 7 февруари. Тогава до голяма степен може да се изясни каква ще е по-нататъшната съдба на Пакет мобилност 1 с дискриминационните мерки, с които не са съгласни превозвачите от България и други източноевропейски и периферни за ЕС страни, които се притесняват, че бизнест им ще бъде убит. И това, дали документът ще бъде гледан от този парламент, или ще остане за следващия. До патовата ситуация се стигна, след като на 10 януари членовете на Транспортната комисия на свое заседание отхвърлиха два от трите доклада по пакета, с което забуксува гладкото му придвижване напред. Беше приета единствено частта, свързана с регламентите за каботажите и уседналостта, които предвиждат периодично връщане на камиона в страната на регистрация на фирмата превозвач. Докато частите от пакета, в които попадат регламентите, свързани с командироването и условията на работа на водачите и съответно забраната за 45-часова почивка в кабината на камиона, бяха отхвърлени. Докато Комисията заседаваше на 10 януари, на площад Шуман в Брюксел стотици превозвачи от България, подкрепени от техни колеги от Румъния, протестираха срещу пакета.

Интервю с Ангел Траков, председател на Съюза на международните превозвачи, за ситуацията с Пакет мобилност и за протеста в Брюксел – на стр. 40.

Отложиха влизането в сила на Закона за горивата

Парламентът отложи за 1 юли влизането в сила на разпоредби в т.нар. Закон за горивата, срещу които протестира собствениците на малки бензиностанции и превозвачи на горива. Предвидената крайна дата беше 28 януари 2019 година. Промените задължават малките бензиностанции при регистрация да имат капитал 20 000 лв. и 20 000 лв. банкова гаранция, а продавачите на бутилиран газ да имат на склад 10 000 оборотни бутилки.

„За“ отлагането на тези текстове са гласували 112 депутати, 28 са се въздържаха, никой не е гласувал „против“. Срокът за предложения между първо и второ четене бе съкратен на 3 дни. Народното събрание задължи министъра на икономиката да издаде наредбата по закона до 1 август 2019 г.

По повод действията на Конфедерацията на работодателите и индустриалците в България (КРИБ), която поиска с писмо до министъра на икономиката отлагане на влизането в сила на закона и предложи промени в текстовете му, Управителният съвет на Българската петролна и газова асоциация реши да прекрати колективното членство на БПГА в КРИБ.

Автобусният бранш – против тол системата

Автобусните превозвачи настояват тол системата да отпадне за тях и да продължат да работят както досега – с винетни стикери. Това обявиха на пресконференция от Българската федерация пътнически транспорт. Те представиха основните проблеми в бранша и заявиха, че ако исканията им по тях не бъдат спазени, ще организират масов протест на превозвачите в цялата страна на 18 февруари. Основният аргумент против системата за платените пътни такси е, че 4 месеца преди стартирането ѝ превозвачите нямали яснота колко ще им струва и как ще се отрази на крайната цена за потребителите. Договорите за обществен превоз са сключени основно по реда на ЗОП, с фиксирана цена до края на изпълнението им, която не подлежи на промяна. Непредвидените разходи за плащане на тол системата изцяло нарушават клаузите на сключените договори.

Автобусните превозвачи заявиха още, че е крайно време да бъде криминализиран нерегламентираният превоз, от който държавата годишно губи по 300 млн. лева. Те припомниха, че в България се движат около 3000 осемместни вана, които се водят леки автомобили. Те от години извършват нерегламентиран превоз и това е известно на всички институции по места. Според превозвачите сериозен проблем на бранша е и недофинансирането на сектора: над 60 български общини са без превозвачи, а общините не отделят средства от бюджетите си за финансиране на бранша. Превозвачите обаче са задължени да издават билети с намаление, а ако не го правят, глобата е 1500 лева.

Дариха девет нови вана на МВР



Дирекция Миграция на МВР получи 9 лекотоварни автомобила от Мисията на Международната организация по миграция (МОМ) в България. Те трябва да укрепят капацитета на институцията в доброто управление на миграционните потоци. Дирекцията ще използва деветте превозни средства – пет вана Volkswagen Transporter и четири Iveco Daily, за осигуряване на нуждите на граждани на трети страни, търсещи международна закрила на територията на България. Дарението е в резултат на изпълнението на грантово споразумение HOME/2016/AMIF/AG/EMAS/0051 „По-нататъшно подобряване на капацитета за приемане на българската система за управление на убежището и миграцията“, сключено между Европейската комисия и МОМ в рамките на Механизма за спешно подпомагане в рамките на фонд „Убежище, миграция и интеграция“. На церемонията по предаване на дарението заместник-министър Милко Бернер изрази убеденост, че сътрудничеството с МОМ и мисията ѝ в България ще продължи да се развива в дух на откритост и ползотворно сътрудничество. Дарената техника ще даде възможност за бърза реакция при спешни и кризисни ситуации.

ИЗДЪРЖЛИВОСТ НАДЕЖДНОСТ ЕФЕКТИВНОСТ



IRON MAN
EUROPLAN SERIES

2018 OFFICIAL SUPPLIER PARTNER

Три години гаранция от производителя*.

*Удължената гаранция „MAN DRIVELINE+“ е разширение към обхвата на стандартната гаранция, която производителя MAN предоставя за своите автомобили и обхваща допълнителни агрегати и системи.

MVB Truck & Bus Bulgaria AD - Официален вносител на MAN Truck & Bus AG.
София 1331, бул. Сливница 425 - Пловдив 4204, с. Царсково, ул. Голямсконарско шосе
9009 Варна, бул. Владислав Варненчик 279 А - национален телефон: 0700 20 626
www.mantruckandbus.bg



Смяна във висшето ръководство на CNH Industrial



Пиер Лаут

На 15 януари CNH Industrial N.V. съобщава, че Пиер Лаут напуска поста президент на IVECO, считано от същия ден. Компанията благодарил на г-н Лаут за неговото ръководство на IVECO през последните 4,5 години и за 21-годишния му стаж в компанията, през които е работил за марките New Holland Agriculture, IVECO и Heuliez BUS. Отговорностите му поема Герит Маркс, назначен през януари т.г. за президент на сегмента Търговски и специални превозни средства в CNH Industrial, временно назначен и за търговски директор на IVECO. Той е завършил бизнес администрация в политехниката в Аахен, Германия, и има докторска степен по същата специалност от университета в Кьолн. От 1999 до 2007 г. работи за консултантска компания, с насоченост към програми за повишаване ефективността в автомобилно- и самолетостроенето в Европа, Бразилия и Япония. Заемал е различни позиции като консултант, мениджър и оперативен партньор в Bain Capital – глобално дружество за частни инвестиции. От 2007-а влиза в Daimler AG, където ръководи глобалния контрол на продукцията (автомобили и компоненти) и проекти за навлизане на пазари, сливания и покупки. През 2009-а става президент и CEO на Daimler Trucks, Китай, и на Skoda, Китай. От 2012 година е в ръководния състав на Bain Capital.



Герит Маркс

Персоналните промени са свързани с реструктурирането на върха в CNH Industrial. То засяга петте направления: Земделски машини, Търговски и специални превозни средства, Строителни машини, Задвижвания, Финансови услуги. Направлението Търговски и специални автомобили включва марките Iveco (търговски и индустриални автомобили), Iveco Bus и Heuliez (автобуси), Astra (самосвали за тежки натоварвания и условия), Magirus (пожарни автомобили) и Iveco Defence (военни автомобили).

PSA с нов рекорд през 2018 година

Продажбите на Groupe PSA се увеличават за 5-а поредна година в контекста на икономически и геополитически препятствия. 3,9 милиона са продадените автомобили и ръстът на продажбите в световен мащаб е 6,8%. Продуктите на Groupe PSA присъстват в списъците с финалисти на престижни автомобилни конкурси от 2014 г. насам. Peugeot Partner, Citroën Berlingo Van и Opel/Vauxhall Combo бяха избрани за Международен ван на годината 2019.

Групата постигна нов рекорд в продажбите на лекотоварни автомобили – 564 147 броя, което е растеж с 18,3% спрямо 2017 година. PSA поднови гамата си от компактни ванове през 2016 г., от лекотоварни автомобили от сегмент В през 2018 г. и привлече почти 1 на всеки 4 клиенти на лекотоварни автомобили.

В Европа пазарният дял на PSA достига 17,1% до края на 2018 г. (+3,8%), Peugeot и Citroën, които са най-добре развиващите се марки през 2018 г., са с почти 5% увеличение на продажбите сред Топ 10 марките в Европа. Peugeot е европейски лидер при SUV автомобилите и №1 в Испания и Франция при пътническите автомобили за бизнес клиенти и потребители. PSA Groupe има подобрене на основните пазари: Франция (+2,6%), Испания (+4,2%), Италия (+3,9%), Великобритания (+4,8%), Германия (+3,7%).

Hyundai залага на водородните автомобили



Hyundai Motor планира до 2030 година да пусне производствена платформа, която да позволи годишно да се произведат 500 000 автомобила с водородно-електрически двигатели. Съобщението направиха представители на компанията на церемония за началото на строителството на втория завод за производство на системи за водородни горивни елементи в град Чхунджу. Строителството на обекта ще приключи в края на 2019 година. Планира се до 2022 година обемът на производство на тези системи да се увеличи от сегашните 3000 на 40 000 годишно.

Правителството на Южна Корея ще съдейства за популяризирането на екологично чистите автомобили и до 2022 година ще изгради 310 зарядни водородни станции.

В Hyundai планират до 2030 година да инвестират най-малко 7 милиарда долара в нови перспективни изследвания и разработки, увеличаване на производствените мощности и сътрудничество с подизпълнители за създаване на бази за масово производство на водородни електромобили.

Във водородните горивни елементи електричеството се генерира в хода на електрохимични реакции, а отпадни продукти са водна пара и топлина.



www.nelasbg.com
НЕЛАС АВТОЧАСТИ

СОФИЯ 02/ 975 36 91 • СТАРА ЗАГОРА 042/ 602 206 • БУРГАС 056/ 860 186

ВЕЛИКО ТЪРНОВО 062/ 690 030 • ПЛОВДИВ 032/ 940 944 • ВАРНА 052/ 726 040

WABCO

AUTHORIZED DISTRIBUTOR



T R A K K E R



Автомобили на склад
Преференциални условия за финансиране
Специална промоция на самосвали 18 m² и 20 m²

IVECO

Вашият партньор за устойчив транспорт

iTRUCKS
a part of **EUROMARKET**

+359 893 318 150, +359 893 318 143
office@itrucks.bg

Volkswagen AG и Ford Motor Company обявиха глобалния си съюз

Volkswagen AG и Ford Motor Company обявиха първото си официално споразумение от мащабния съюз, който ще доведе до засилване на конкурентоспособността на двете компании и по-добро обслужване на клиентите в ерата на бързопроменящата се индустрия. Изпълнителните директори на Volkswagen, д-р Хърбърт Диес и на Ford Джим Хакет, потвърдиха, че компаниите ще развият лекотоварните автомобили и средноголемите пикапи за глобалните пазари още от началото на 2022 г. Съюзът ще доведе до значително увеличаване на мащаба и ефективността и ще помогне на двете компании да споделят инвестиции в автомобилна архитектура, което осигурява различни възможности и технологии. Volkswagen и Ford са подписали и меморандум за разбирателство да проучват други възможности за сътрудничество,



вкл. автономни автомобили, мобилни услуги и електрически автомобили.

Чрез съюза Ford ще проектира и произвежда средноразмерни пикапи за двете компании, които се очакват на пазара в началото на 2022 г. Ford възнамерява да проектира и произвежда за двете страни големи лекотоварни

автомобили за европейските клиенти, а Volkswagen планира да произвежда градски ван.

Съюзът не води до придобиване на взаимна собственост между двете компании и ще се регулира от съвместен комитет, воден от Хърбърт Диес и Джим Хакет и съставен от старши мениджърите от двете компании.

ЕС постигна договорка за емисиите CO₂

Емисиите на въглероден диоксид от новите автомобили в ЕС трябва да намалят с 37,5% до 2030 година. Това договориха преговарящите в ЕС.

Лимитът, който ще се базира на нивата от 2020 година, е компромис между 35-те процента намаляване, предложени от правителствата на страните от Европейския съюз, и 40-те процента намаляване, предложени от европейските депутати.

Стойностите, определени за 2030 година, ще се прилагат за автомобилния парк на производителите като цяло.

Това означава, че „високоемисионните“ модели ще трябва да бъдат компенсирани с продажби на „нискоемисионни“ или модели с нулеви емисии.

ИСТИНСКИ ГЪВКАВА СИСТЕМА

УСТРОЙСТВА ЗА ЗАЩИТА ОТ ИЗТОЧВАНЕ



www.lagogenesis.it

GENESIS
FORGING THE FUTURE

GENESIS MACH II Ви прехвърля в бъдещето.
ПЪЛНА ЗАЩИТА - БЪРЗО ЗАРЕЖДАНЕ
ЛЕСНА ИНСТАЛАЦИЯ

Всичко това, а и още много се постига благодарение на прецизното и здраво тяло, изваяно от първокласна алуминиева сплав. Ефективни от първата минута след инсталацията и създадени така, че да отговорят дори и на бъдещите нужди. Никога вече няма да Ви се наложи да демонтирате вашите KOCKON MACH II, а само ще ги надградите.

GENESIS, ПЪРВОКАЧЕСТВЕНА ЗАЩИТА ЗА ВАШЕТО ГОРИВО.



Дистрибутор: ДАК-22 E00D e-mail: orders@dak-22.com 032 398 969

GENESIS is a brand of **LAGO** www.lagoaccessori.it

Новите тол такси в Германия от 1 януари 2019 г.

От 1 януари 2019 година са в сила и нови цени за изминат километър по магистралите в Германия. Промените в цените на пътните такси са резултат от изменения в два нормативни акта в Германия: Закона за таксуване за използване на федералните главни пътища (BFStrMG) и Закона за автомобилния транспорт (GüKG). При определяне на новия размер на пътните такси за изминат километър са взети предвид разходите за изграждане, експлоатация и поддръжка на пътна мрежа. В някои случаи увеличението е до 60%, например за 4-осните камиони Евро-6.

Размер на пътните такси в Германия от 1 януари 2019 г. (евроцента на км)

Еко норма	7,5-12 т	12-18 т	Над 18 т и до 3 оси	Над 18 т с 4 и повече оси
Евро-0 и Евро-1	0,167	0,202	0,247	0,261
Евро-2	0,156	0,191	0,236	0,250
Евро-3	0,146	0,181	0,226	0,240
Евро-4	0,114	0,149	0,194	0,298
Евро-5 и EEV	0,104	0,139	0,184	0,198
Евро-6	0,092	0,128	0,173	0,187



ШОФИРАЙ

БЕЗОПАСНО. УСТОЙЧИВО.
ЗА ПОБЕДА.



SCANIA DRIVER COMPETITIONS

БЪЛГАРИЯ 2019

SCANIA DRIVER COMPETITIONS се превърна в най-голямото световно състезание за шофьори на камиони и автобуси. За да бъдеш най-добрия е необходима решителност, опит и отговорност.

Включи се в надпреварата. Регистрирай на:

<https://www.scania.com/bg/bg/home/experience-scania/driver-competitions.html>

SCANIA



BYD произведе 50-хилядния си електробус



На 18 януари, девет години след като пусна първия си електрически задвижван автобус, китайският производител на електромобили BYD произведе своя 50-хиляден автобус.

Юбилейният електробус, дълъг 12 метра, модификация K9UB, ще отпътува от завода на компанията в Ханжюу за Испания, където ще започне експлоатацията му. K9UB е с изцяло нов стил и капацитет за 80 пътници. Като най-голям 12-метров електрически автобус в Испания той ще работи в автопарка на местния превозвач Tubasa в Бадахос, град в Югозападна Испания. BYD предлага най-големия в света избор на електрически автобуси, които обслужват над 300 града по света като Лос Анджелис, Сидни, Амстердам. BYD навлезе на пазара в Испания през 2017 година и има поръчки от Валенсия, Бадалона и Бадахос. Досега BYD е единствената китайска компания, навлязла успешно на испанския пазар на електрически задвижвани автобуси.

Удобство и мобилност

ЗА УПРАВЛЕНИЕТО НА ВАША АВТОПАРК

- Следете вашите карти за гориво и бордовите устройства за плащане на пътни такси
- Аларми, лимити, блокиране...
- Състояние на мрежата
- Местоположение на транспортните средства
- Проследяване на разходите

ЗАЩИТЕНО
КЛИЕНТСКО
ПРОСТРАНСТВО

БОРДОВО
УСТРОЙСТВО
ЗА ПЛАЩАНЕ НА
ПЪТНИ ТАКСИ
PASSango

МОБИЛНОСТ

KARTA AS24
EUROTRAFIC

ПРИЛОЖЕНИЕ
FLEET MANAGER



Оздравителен план на Ford в Европа

Ford предприе консултации с партньорите си от профсъюзите и ключови акционери, за да въведе стратегия за цялостна трансформация, която да укрепи марката и да създаде устойчив доходноносен бизнес в Европа.

За да подобри финансовите си резултати, още през 2109 и 2020 година компанията ще намали многообразието от продукти, ще оптимизира доходноносните модели и ще увеличи производствените им обеми.

Ford обособява три бизнес категории за клиентите си в Европа – лекотоварни, пътнически и вносни автомобили – всяка с ясно очертани цели и специално определени организации.

Компанията ще продължи да работи за лидерската позиция на лекотоварните си автомобили в Европа с тясно интегрирани предложения за интелигентни автомобили, услуги и партньорства, предоставящи дългосрочна стойност за клиентите.

В съответствие с глобалния подход на Ford за финансова стабилност чрез изграждане, партниране или купуване, за да подпомогне ръста на лекотоварните си автомобили, Ford Европа ще използва решения като потенциалното сътрудничество с Volkswagen AG и успешния джойнтвенчър Ford Otosan.

Предвижда се и съкращаване на производства: заводът Ford Aquitaine Industries в Бордо, Франция, който произвежда малки автоматични предавателни кутии, ще затвори през август 2019 г.; вероятно ще бъде прекратено производството на C-MAX и Grand C-MAX в завода в Саарлуис, Германия, прави се преоценка и на Ford Sollers, съвместното предприятие на компанията в Русия. Ford планира също да консолидира седалището си във Великобритания и седалището на Ford Credit Europe в техническия център Ford Dunton в Югоизточен Есекс, за да подобри финансовата стабилност и да създаде технически център, фокусиран върху клиента.

Преизбраха Карлос Таварес за президент на ACEA



Бордът на директорите на Асоциацията на европейските производители на автомобили (ACEA) преизбра Карлос Таварес за президент на организацията и за 2019 година. Таварес е председател на управителния борд на Groupe PSA и е преизбран след анонимно гласуване след предложение на Борда на директорите на ACEA. Той ще продължи да оглавява асоциацията и през 2019 година, негова втора поредна на тази позиция.

Длъжността президент на ACEA е изборна, с едногодишен мандат. Президент на организацията се избира между изпълнителните директори, президентите и председателите на управителните бордове на компаниите – членки на ACEA. Всеки президент може да бъде преизбран на поста само веднъж.






ГАЗ ИЛИ ДИЗЕЛ? БЕЗ СЪМНЕНИЕ: IVECO!

STRALIS NP 460

STRALIS XP 480



МЕДИЙНИТЕ ТЕСТОВЕ, ПРОВЕДЕНИ В ЦЯЛА ЕВРОПА, ГОВОРЯТ ВИСОКО И ЯСНО. IVECO Е НА ВЪРХА В КЛАСИРАНЕТО ЗА ОБЩА СТОЙНОСТ НА ПРИТЕЖАНИЕ (ТСО).

	Теглителна сила	Модел	Дизел km/l LNG km/kg	AdBlue %	Средна скорост km/h
1.	LNG	Stralis NP 460	3,96	–	75,5
2.	Дизел		3,72	8,7%	73,5
3.	Дизел	Stralis XP 480	3,63	7,4%	72,3
4.	Дизел		3,62	3,8%	74,6
5.	Дизел		3,55	3,9%	77,5
6.	Дизел		3,43	8,7%	72,9
7.	Дизел		3,42	8,3%	72,5

Пример: „Vado e Torno“ (юли 2017 г. – юни 2018 г.)
най-добри резултати за марка

STRALIS
TCO₂ CHAMPIONS

IVECO

Вашият партньор за устойчив транспорт

DANUBETRUCK ДИЛЪРСКА МРЕЖА:

БУЛАВТО БЪЛГАРИЯ АД – НАЦИОНАЛЕН ТЕЛЕФОН: 0700/ 15333; АДРЕС ГР. СОФИЯ: Ж.К. ЛЮЛИН, УЛ. „ОКОЛОВРЪСТЕН ПЪТ“ 757 (ЗАД ЛЮЛИН-2), 1360 СОФИЯ; ТЪРГОВСКИ ОТДЕЛ: +359 2 8100 217, +359 2 8100 219; СЕРВИЗ: +359 2 8100 230; РЕЗЕРВНИ ЧАСТИ: +359 2 8100 250; АДРЕС ГР. ВАРНА: БУЛ. „ВЛАДИСЛАВ ВАРНЕНЧИК“ 262, 9009 ВАРНА; ТЪРГОВСКИ ОТДЕЛ: +359 52 501 575; СЕРВИЗ И РЕЗЕРВНИ ЧАСТИ: +359 52 505 036
БУРГАС ТРАК СЕРВИЗ ООД – УЛ. „ОДРИН“ 124, 8001 БУРГАС; ТЪРГОВСКИ ОТДЕЛ: +359 56 900 652; СЕРВИЗ И РЕЗЕРВНИ ЧАСТИ: +359 56 900 661
ЕВРО СТАРС АУТО ООД – ЦЕНТРАЛА: +359 82 813 312; БУЛ. „БЪЛГАРИЯ“ 310, 7009 РУСЕ; ТЪРГОВСКИ ОТДЕЛ: +359 82 813 335, SALES@EUROSTARS.BG; СЕРВИЗ: +359 82 813 328, SERVICE@EUROSTARS.BG
ПЪЛДИН ТРАНС СЕРВИЗ ООД – БУЛ. „БЪЛГАРИЯ“ 125, 4027 ПЛОВДИВ – ИВЕКО ЦЕНТЪР; ТЪРГОВСКИ ОТДЕЛ: +359 32 900 899; СЕРВИЗ И РЕЗЕРВНИ ЧАСТИ: +359 32 900 890
АЙ ТРЪКС ЕАД – УЛ. „ОКОЛОВРЪСТЕН ПЪТ“ 454, КАЗИЧЕНЕ, 1532 СОФИЯ; ОФИС: +359 2 9767 195; ФАКС: +359 2 9767 196; OFFICE@ITRUCKS.BG

Шмиц Каргобул и Геотрейдинг сключиха договор за партньорство



Сервизният център на Геотрейдинг АД – ProAuto, в София стана официален сервизен партньор на Шмиц Каргобул България ЕООД. В ProAuto се извършва цялостна поддръжка на всички гаранционни и следгаранционни ремаркета и полуремаркета Schmitz Cargobull. Партньорството между двете компании трябва да доведе до предоставянето на по-качествени сервизни услуги и цялостни решения.

„Това партньорство е голяма стъпка напред за Шмиц Каргобул България. То ни дава възможност да предложим завършени решения и високо качество на обслужване на нашите клиенти“, каза Георги Цветков, управител на Шмиц Каргобул България ЕООД.

„За нас това партньорство е ключово, защото ни позволява да развием в нова насока сервизната си дейност“, коментира изпълнителният директор на Геотрейдинг АД – д-р Иван Вутов.

В резултат на новото партньорство офисът на Шмиц Каргобул България ЕООД се премести на ул. „Самоковско шосе“ № 101 в сервизната база на ProAuto, Горубляне. Освен с офис българският представител на Schmitz Cargobull разполага на място с голям паркинг с налични нови и употребявани полуремаркета. Заедно с гаранционните и следгаранционните ремонти в сервизната база се извършват и прегледи на употребявани полуремаркета в случаите на обратно изкупуване и след изтичането на договори за Vuw-Back. Планира се осигуряване на голяма наличност на оригинални резервни части, които ще се продават от магазина в сервизния център на ProAuto.

Нов изпитателен център на Volkswagen

Volkswagen Nutzfahrzeuge пушна в експлоатация нов център за изпитване на изгорели газове от автомобилите на марката в Ханوفر. Превозните средства ще се тестват на две изпитвателни пътеки, съгласно новата процедура на тестване на отработените газове в Германия. Volkswagen Nutzfahrzeuge инвестира 6 милиона евро в новия център, в който на две смени ще работят общо 15 служители.

Ключов компонент на новата сграда, в допълнение към динамометрите за шасито, е контролната зала, в която се следи за всички тестове и фази на цикъла. В специално помещение емисиите на частици на изпитваното превозно средство се теглят на прецизна везна с точност до 0,001 милиграма. Предписаната постоянна работна температура в това тестово помещение е 22 °C при влажност на въздуха 45%.

Електромобилите ще струват много работни места

Само в Германия преминаването от конвенционални автомобили с двигатели с вътрешно горене (ДВГ) към електромобилите ще доведе до закриване на около 114 000 работни места в дългосрочен план. Най-силно ще пострада автомобилостроителният сектор, в който се очаква да бъдат закрити 83 000 работни места, сочи проучване на Института за изследване на заетостта.

Производството на електрически двигатели изисква по-малко работна сила, отколкото на ДВГ. Преходът към електромобили ще изисква предимно висококвалифицирани работници, но е вероятно да засегне не само ниско-, но и висококвалифицираните служители, се посочва в доклада. Авторите му са заложили 23-процентов дял на електромобилите на пазара до 2035 година.

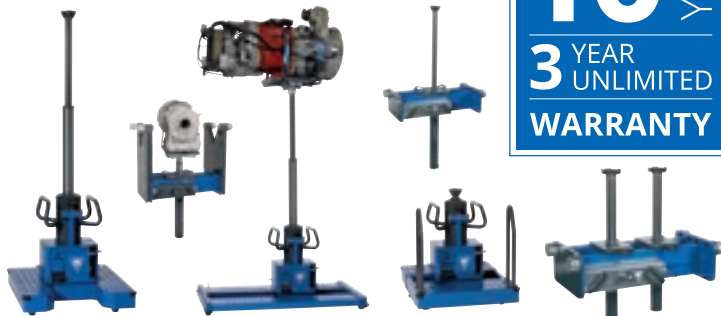
ПОДЕМНА ТЕХНИКА ЗА РЕМОТ НА КАМИОНИ И АВТОБУСИ



AC Hydraulic ^{A/S}
NO COMPROMISE

Канални и подови подемници с товароносимост до 20 т

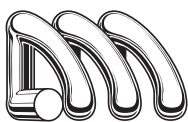
10 YEAR
3 YEAR UNLIMITED WARRANTY



Безкомпромисно качество от Дания с най-добрата гаранция за подемна техника в света

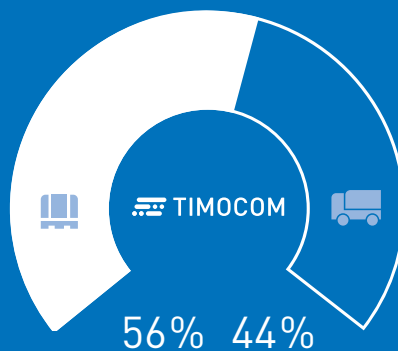
ДАЛКО МОТОРС ООД

1517 София, кв. Левски, ул. Саранци 3
офис: 02/ 931 22 20, магазин: 02/ 831 01 94
e-mail: tools@dalkomotors.com
www.dalkomotors.com www.beta-tools.bg



ДАЛКО МОТОРС

ПАЗАРЕН БАРОМЕТЪР от 21.1 до 28.1.2019 г.



EU ▶ EU

BG ▶ AT	07 93	AT ▶ BG	04 96
BG ▶ CZ	10 90	CZ ▶ BG	08 92
BG ▶ DE	24 76	DE ▶ BG	04 96
BG ▶ FR	15 85	FR ▶ BG	06 94
BG ▶ HU	10 90	HU ▶ BG	02 98
BG ▶ IT	30 70	IT ▶ BG	05 95
BG ▶ NL	09 91	NL ▶ BG	02 98
BG ▶ PL	32 68	PL ▶ BG	23 77



RENAULT TRUCKS ГАМА T HIGH 2019

RENAULT TRUCKS T HIGH

Модел на 2019 от Renault Trucks гама T High с новости за водача в интериора и екстериора.

Оборудван с нов двигател Евро 6, версия D, нова версия на Optivision и Eco Cruise Control, осигурява на водача най-добрият комфорт.

За собственика: 3% подобрена горивна ефективност.

За повече информация:

Регион София и Югозападна България: +359 888 143 396
Регион София и Северна България: +359 888 635 287
Регион Централна Южна България: +359 886 011 010
Регион Североизточна България: +359 886 616 171
Регион Югоизточна България: +359 886 889 166



renault-trucks.bg



Новият комплекс на НИТИ



Комплексът на бул. Ботевградско шосе, разположен само на стотина метра западно от Северната скоростна тангента, е с много привлекателна външност, но още по-силно е впечатлението, когато го разгледате отвътре. Използваните високачествени материали от най-добрите европейски производители и грижливият монтаж създават усещането, че се намирате в елитен европейски център или в много луксозен хотел

Да създаде комплекс на такова ниво е от-давнашна идея на собственика Николай Тинев. За да стигне до отличния резултат, той сам подбира най-качествените решения при осъществяването ѝ, а в голяма степен е контролирал и дейността на изпълнителите. Колко нерви и колко време му е струвало това, вероятно могат да оценят само хора, които са минали по този трънлив път през последните години. Комплексът е завършен, въведен в експлоатация през октомври 2018 година.

Ходовата част на камиони, влекачи, ремаркета и автобуси постоянно работи в тежки условия, особено в райони с недобри пътища като нашите. Тук не помагат и най-съвременните системи. Налага се да се сменят износени или счупени крайници, тампони, болтове и втулки, ресори и ресорни скоби, въздушни възглавници, амортизъри. А и при най-грижлива експлоатация спирачните накладки, дискове и барабани се износват и също трябва да се сменят.

Основната дейност на НИТИ Ресори ЕООД от години е директно да внася и предлага всички тези продукти в мрежата си от магазини в Бургас, Варна, Пловдив, Русе, София и Стара Загора. А фирмените сервиси на НИТИ в трите най-големи града освен монтаж/демонтаж, шпренгване, подсилване и изработване на нови ресори извършват и услугата смяна на гореизброените части. С новата модерна база, отговаря-

ща на всички европейски изисквания за сервисна дейност, налице се условията да се затвори цикълът на внос, търговия и монтаж. Собственикът обаче има по-големи амбиции – новият комплекс да извършва и други дейности, които надхвърлят рамките на досегашната дейност на фирмата. В комплекса е заложен потенциал за това, а и пазарът в София е голям. Освен за продължаване и разширяване на досегашната основна дейност – ремонт на ходова част на превозни средства за работа от всички видове, тук има условия да се извършват и други дейности – по двигатели, по предавателни кутии, както и диагностика на WABCO и Knorr-Bremse – след съответна оторизация на сервиза, така че да се затвори цикълът по ходовата част. В сервисното хале е монтиран 10-тонен мостов радиуправляем кран.

И шестте канала в халето са проходни, а един е оборудван със стенд за проверка на спирачки и с „тресачка“ за визуализиране на хлабини в ходовата част, което навежда на идеята за извършване не само на диагностика, но и на технически прегледи.

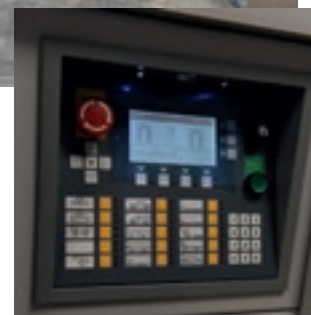
Какво точно от плановете на Николай Тинев за разширяване на дейността ще се осъществи и в какъв ред, зависи и от това, какви кадри той ще успее да привлече.

В отделно помещение е монтирана най-модерната мивка за камиони в страната с всевъз-



New Sales and Service Facility of NITI

The company, specialized in sales of springs and undercarriage components, opened a magnificent sales and service facility in Sofia.



Новият комплекс на НИТИ е с най-модерната мивка за камиони и автобуси в страната

В съвременната база, отговаряща на всички европейски изисквания за сервизна дейност, са налице условията да се затвори цикълът на внос, търговия и монтаж.

можни екстри, в т.ч. и подово измиване (от долна страна). Тя е с въртящи се четки, с множество режими за превозни средства от различни видове и с различна конфигурация. Проектирана на принципа „Мисли глобално, действай локално!“, за да пести вода, автомивката е екипирана със съвременна, много ефективна пречиствателна станция и работи основно – до 90 на сто, с пречиствена оборотна вода. Така тя не замърсява околната среда и отговаря на критериите за природосъобразни и екологично чисти дейности. Това е скромният принос на НИТИ за по-добра и устойчива околна среда.

В широкия склад се съхранява стоката от традиционната дейност на фирмата – ресори, ресорна стомана, ресорни втулки, скоби и болтове, амортизъри, накладки, спирачни дискове и барабани.

Механичното и ковачното отделение дават

възможност в редките случаи на превозни средства, за които няма фабрично произведени ресори, такива да бъдат изработени на място.

Удобства са създадени както за персонала на центъра, така и за клиентите. За онези от тях, които чакат да завърши ремонтът на техния автомобил, е предвиден уютен кът за изчакване. Невероятната, луксозна визия на помещението, чашка кафе или чай и възможността да наблюдават на голям екран какво се върши по тяхната машина в халето на сервиза, ще направи престоя им приятен.

След като преди 2 години бе приет градоустройствения план на Варна г-н Тинев пристъпва към проектиране на обект с подобно предназначение и в морската столица, като вярва, че ще бъде реализиран по-бързо и лесно. Желаем му успех! 🇬🇧

инж. Радослав ГЕШОВ

СТЕ trailers България – нова фирма със сериозни амбиции



От няколко месеца насам на пазара на полуремаркета у нас навлиза новата компания СТЕ trailers България. Коя е тя, къде е ситуирана, какво предлага и с какво ще привлече вниманието на клиентите – по тези въпроси разговаряме с търговския ѝ директор Георги Балтов

СТЕ trailers България ЕООД е дъщерна компания на СТЕ trailers Румъния. Румънската фирма майка продава годишно около 2000 ремаркета – нови и употребявани. Тази цифра говори сама по себе си за нейните мащаби. СТЕ trailers Румъния е представител на 7 водещи доставчици, които предлагат продукти за три различни сегмента – транспорт, строителство и комунална техника. Сред тези доставчици са имена като Krone, Meiller, Faymonville, Legras. Централата на СТЕ trailers Румъния е в Букурещ, където има шоурум, голям склад за резервни части, сервиз и още 2 бази за употребяваните полуремаркета.

В България дейността ще бъде съсредоточена основно в продажбата на употребявани полуремаркета от всякакви марки. „Имаме какво да предложим за всеки джоб, като на плаца ни разполагаме с продукти, произведени от 2004 до 2017 г.“, бърза да се похвали Георги Балтов, търговски директор на СТЕ trailers България, и добавя: „Искаме да станем най-голямата база за употребявани полуремаркета в България.“

Предлагат се брезентови и хладилни полуремаркета, както и нископодови платформи за превоз на извънгабаритни товари. Част от употребяваните полуремаркета на СТЕ trailers България се намират в нейната база в Пловдив, която е разположена на 6,5 дка и има отлична локация на Пещерско шосе. Този парк се обновява непрекъс-

нато, защото всяка седмица се доставят по 2 полуремаркета от Румъния.

Фирмата обаче не се снабдява само от Букурещ, като специално за употребявани ремаркета работи и с Krone Used и доставя и директно от Германия или Дания. „Основното, което искаме, е на клиентите ни да е удобно – затова ще поддържаме по-голяма наличност тук, така че клиентите да могат да дойдат тук и да си изберат директно, като по този начин им пестим време, общава Георги Балтов, още повече че тук работим и с лизингови партньори и може да им предоставим и лизингови схеми.“

Нископодовите платформи идват от фирма MAX trailer – тя е част от групата Faymonville и предлага пълна гама от двуосни до шестосни полуремаркета платформи или „лодки“ за превоз на особено тежки товари, например тежки строителни машини, както и за превоз на извънгабаритни товари. Гамата включва модели от MAX 100 до MAX 600, като всички те са с широчина 2540 мм, а някои от тях са с възможност за удължаване. Важно е да се подчертае, че СТЕ Trailers България има правата да предлага и нови модели MAX trailer.

С наличието в портфолиото на френската фирма Legras предлаганите продукти от СТЕ trailers България стават наистина разнообразни. Legras е известна като доставчик на полуремаркета с подвижни подове, които могат да бъ-

ABSTRACT IN ENGLISH

CTE Trailers Bulgaria – New Company with Serious Ambitions

The new company CTE Trailers Bulgaria has been putting their footprint on the Bulgarian market of trailers and semi-trailers for a couple of months now. They are situated in Plovdiv and are a daughter company of CTE Trailers Romania who are a representative of 7 leading suppliers, among whom Krone, Meiller, Faymonville, Legras. In Bulgaria the activity of the company will be concentrated mostly in sales of used semitrailers of various brands but also of new specialized MAX Trailer semitrailers.



дат използвани в области като извозване и рециклиране на отпадъци, дърводобивната и хартиената промишленост, селското стопанство и др. И при тази марка CTE trailers България ще предлага и нови модели.

Дейността на новата българска фирма включва и продажба на резервни части за всякакъв вид ремаркета. Причината е, че CTE trailers в Букурещ разполага с голям склад, където има части за над половин милион евро, а самата CTE trailers в Румъния прави оборот над 3 млн. евро от резервни части. В България ще има склад с налични най-необходимите резервни части за около 100 хил. лв., а при поръчка доставката от Букурещ може да се осъществи до 48 часа.

Плановите за бъдещото развитие на фирмата са амбициозни – по-далечна цел е да се построи и голям сервиз, по подобие на този в Румъния, и така да се затвори целият цикъл от продажбата, доставката на резервни части и поддръжката на полуремаркетата.

Един от първите клиенти на новата фирма е най-голямата клиника и транжорна в България, като на нея са доставени и две напълно нови полуремаркета за превоз на животни. 🇷🇺

Снежина БАДЖЕВА



Търговският директор на CTE Trailers Георги Балтов е инженер с допълнителна квалификация от Германия и магистратура по Международна търговия. Знаенето на английски и италиански език му помага доста добре да комуникира и с международните партньори на фирмата

BRIDGESTONE



ГУМИ ЗА КАМИОНИ И БУСОВЕ

BRIDGESTONE 
Worldwide Olympic Partner

ТУРБОМОТОРС ООД – ВТОРИ ЖИВОТ за турбокомпресора



Двигателите на повечето нови автомобили са с турбокомпресор. И когато самият той започне да създава проблеми, ред е на специализираните сервизи. Те не са един или два, но не всички са на едно и също ниво. В някои просто сменят повредената част и... „Готови сте“, нищо, че не е изяснена причината за повредата. Ние обаче влизаме в сервиз, в който се работи професионално и се държи на коректността към клиентите

Ремонт и рециклиране на турбокомпресори за дизелови, бензинови и газови двигатели на леки, лекотоварни и товарни автомобили, автобуси, селскостопанска и строителна техника, както и за други приложения – това е бизнесът на Турбомоторс. Дружеството е създадено преди две години, но хората, които работят в него, са с доста опит в тази сфера, придобит през дългогодишна работа за голяма европейска компания. Гъвкавостта и откритото отношение към клиента са едни от предимствата на тази малка фирма.

Съдружниците Иван Маринов и Недялко Калев винаги предлагат всички възможни решения на клиентите, за да могат те да направят информиран избор спрямо своя бюджет. Изборът най-често е свързан с производителя на частите, влагани при ремонта. Работи се с оригинални части и с такива на английската фирма Melett Ltd – най-стария производител на алтернативни резервни части за турбокомпресори. При всички случаи качеството на ремонта е гарантирано и сервизът носи своята отговорност – гаранция 6 месеца без оглед на пробег.

Клиенти най-често са автосервизи, изискващи коректност по отношение на цени и срокове. Турбомоторс оказва пълно съдействие на своите

те клиенти при изясняване на причините за дефектиране на турбокомпресора, за да могат те самите да направят необходимите проверки по двигателя и да се предотврати повторение на повредата.

Как работят...

При предоставяне за ремонт на турбокомпресор се търси информация от клиента за конкретната причина за демонтаж. Турбокомпресорът се разглобява, прави се оглед и диагностика на всички детайли. Следва оферта с възможните решения, цени и срокове за изпълнение. На този етап се коментират възможните причини за повредата, като клиентът се консултира относно препоръчителни и задължителни проверки по двигателя. В отделни случаи решението е нов турбокомпресор – логичен избор, когато цената на ремонта е близка до тази на новия или ремонтът е невъзможен заради повреди по корпусите. Турбомоторс чрез своята европейска партньорска мрежа предлага на клиентите си изключително атрактивни цени за нови турбокомпресори.

Към ремонт се пристъпва, след като клиентът, информиран за цени и срокове, потвърди. Поддържаната складова наличност позволява ре-

ABSTRACT IN ENGLISH

Second Life for Turbo Charger

The specialized Turbomotors service station repairs and re-manufactures turbo chargers for diesel, gasoline and gas engines.

монтите на разпространените модели да се изпълняват в срок 24 до 36 часа. При по-екзотични модели срокът за доставка на части е от 1 до 5 работни дни.

... И С КАКВО

Сервизът, в който понастоящем работят четири човека, е оборудван с винтов компресор, камина за високотемпературна обработка, две дробоструйни машини, работещи с различен абразив – една за детайлите от чугун (турбинна спирала, лагерно тяло) и друга за алуминиеви сплави (компресорната спирала, актуатор), специализирана вана за почистване на детайлите, високооборотен стенд за динамично балансиране, покриващ диапазона от Smart до Scania, както и стенд за настройване на турбокомпресори с вакуумно или електронно задвижване на променливата геометрия.

Двуколонният подежник дава възможност за огледи и диагностициране на леки и лекотоварни автомобили при докладвани проблеми, свързани с работата на турбокомпресора.

Защо боледува турбото?

Най-честата причина за повреди в турбокомпресора е недоброто състояние на двигателя, което обикновено е резултат от нередовно обслужване. Това води до запушване на маслопровода и високо кар-

терно налягане – основни причини, заедно с некачественото масло, за проблем с мазането на турбокомпресора. По-често проблеми възникват при двигателите с по-малък работен обем, при по-големите и ресурсът е по-голям. Обикновено първите симптоми за проблеми с турбото при леки автомобили и бусове се проявяват между 150 – 180 хиляди километра и 250 – 350 хиляди. Широкият диапазон е обусловен от много фактори, като натовареността на двигателя, редовното обслужване, навигите на шофиране и не на последно място използването на качествени масла и филтри. При камионите е по-различно, най-вече поради по-ниските обороти и постоянния температурен режим на работа – има и над милион километра, предимно от по-старите поколения, преди Евро-5.

В последните години се наблюдава намаляване на жизнения цикъл на турбокомпресора. В резултат на изискванията към съвременните двигатели за екологичност се усложнява конструкцията както на двигателя, така и на самия турбокомпресор. Заради емисионните изисквания производителите вграждат различни решение за намаляване на емисиите – EGR, DPF (FAP), SCR с впръскване на ADBlue, катализатори и т.н. Тези системи също имат ограничен ресурс. При затруднено преминаване на отработилите газове нараства температурата и налягането в топлата част на турбокомпресора. В резултат турбото работи при много по-тежки условия. Рециркула-

цията пък води до сериозни отлагания на нагар, частици от който при преминаване нараняват турбинното колело и лопатките на променливата геометрия. Друг фактор е по-високото налягане, с което работят новите поколения турбокомпресори – ако при Евро-3 максималното бе 1,5 – 1,6 бара, при Евро-5 и 6 пиковото налягане надхвърля 2 бара. В резултат при някои турбокомпресори при пробег 500 – 600 хил. километра се появяват дефекти като разрушаване на компресорното колело вследствие на умора на материала. Проблемът се решава с използването компресорно колело от титаниева сплав, но това оскъпява турбокомпресора. При ДВГ на природен газ температурата на изгорелите газове е по-висок, затова при тях се използват по-температууроустойчиви материали за турбинните колела и турбинните спирали.

Разширява се използването на каскадно пълнене – 2 или повече последователно свързани турбокомпресора, които осигуряват постоянна мощност в широк диапазон от честоти на въртене на коляновия вал на двигателя.

За повече мощност

Турбомоторс предлага и различни индивидуални решения, предимно за леки автомобили: модифициране на турбокомпресора с цел увеличаване на капацитета. 🚗

инж. Радослав ГЕШОВ



an Edenred brand



UTA One® – най-модерното и уникално решение за отчитане на пътни такси в цяла Европа

Едно бордово устройство с 8 системи за отчитане на пътни такси за МПС с тегло над 3,5 тона:

- ◆ Белгия – Viapass и тунел Liefkenshoek
- ◆ Франция – TIS-PL
- ◆ Италия – Telepass
- ◆ Португалия – Via Verde
- ◆ Австрия – GO-System
- ◆ Испания – Via-T
- ◆ А4 в Полша (отсечка между Краков и Катовице),

като услугите в Италия, Австрия, Белгия и Полша /A4/ подлежат на индивидуална селекция и конфигурация.

Основните предимства на UTA One® са:

- Устройство, включващо автоматично отчитане на магистрални такси само с една UTA фактура
- Индивидуално активиране и деактивиране
- Спестявания чрез отстъпки от операторите за магистрални такси
- В процес е разширение на броя на системите за отчитане на пътни такси за цяла Европа
- Най-модерни технологии
- Възможна е индивидуална промяна на регистрационния номер и данните на превозните средства
- Новите системи за отчитане на магистрални такси могат да се активират гъвкаво чрез „Over-the-Air“

С новото бордово устройство може да се възползвате допълнително и от услугите за паркинг и ферибот:

- Охраняеми паркинги във Франция
- Паркинги в Италия
 - ◆ Autoporto Sadobre / A22 (Бренер)
 - ◆ Летище Малпенса, Милано
- Ферибот „Caronte“ – пролив на Месина между Сицилия и Калабрия

Tel. +359 (0) 56 598 446
 Tel. +359 (0) 56598 445
 Mob. +359 (0) 887 332 577
 contact.bulgaria@uta.bg

Започна записването за Scania Driver Competitions



Scania приканва водачите на камиони от всички възрасти да се изправят един срещу друг и да покажат уменията си в Scania Driver Competitions 2019 г. Участници от над 30 европейски страни ще се състезават в битката за голямата награда – чисто нов камион Scania

Запишете се за участие на <https://www.scania.com/bg>



От тази година отпада прилаганото преди ограничение за допустима възраст на шофьорите до 35 години. По този начин Scania дава шанс на всички водачи на камиони, без значение от тяхната възраст.

От 15-и януари 2019 г. е отворена регистрационната форма на <https://www.scania.com/bg>. Шофьорите трябва да преминат онлайн теоретичен тест, след като се регистрират, за да получат шанса да участват в Националния кръг. От тази година вече има възможност да се класират за участие в състезанието и на базата на поведението им на пътя, проследено от системата за управление на автопарка Scania Fleet Management (FMS).

След пресяването от теоретичния тест ще има национален кръг на Scania Driver Competitions в България. Той ще се проведе през април, а европейският финал ще се състои в централата на Scania в Сьодертале, Швеция, на 25 май 2019 г.

В националния кръг участниците ще трябва да демонстрират своите умения на практика в категории като „Икономично шофиране“, „Проверка на техническата изправност преди шофиране“, „Подсигуряване на товари“ и други. Също така ще се очаква да покажат своите способности в различни дисциплини за маневриране.

Състезанието, организирано от Scania, е още едно признание, че водачът е най-важният фактор за безопасността на пътя и постигането на икономии в транспорта. Областите, върху които Scania Driver Competitions се фокусира, са околната среда, безопасността и икономията на гориво, като същевременно се опитва да привлече новото поколение шофьори.

Състезанието се организира от 2003 година насам и винаги е било много интересно и пълно с емоции. Не го пропускайте тази година, както и шанса си да спечелите чисто нов влекач Scania от най-новото поколение. 🚛

ABSTRACT IN ENGLISH

Applying for Scania Driver Competitions Has Started

Scania invites truck drivers from all ages to compete and demonstrate their skills in Scania Driver Competitions 2019. Participants from over 30 European countries will race for the big prize – a brand new Scania truck.

